

Job: SAP SD bzw. S/4HANA Sales Consultant (m/w/d) Inhouse

Für unseren langjährigen Kunden im Raum Mainz suchen wir aktuell einen erfahrenen **SAP SD oder S/4HANA Sales Consultant** (m/w/d). Die Position ist als unbefristete Festanstellung zu besetzen.

Einsatzort: Mainz, Deutschland
Konditionen: flex. Arbeitszeit, HO, bAV uvm.
Art der Anstellung: ■ Festanstellung

Ihr Ansprechpartner

Felix Jungnick
+49 69 1539254-12
f.jungnick@element.de



Unternehmensprofil

Unser Auftraggeber ist einer der renommiertesten Arbeitgeber in der Region, ein international aufgestelltes, produzierendes Unternehmen mit mehreren zehntausend Mitarbeitern weltweit und einem Umsatz im Milliarden-Bereich.

Während viele Firmen aktuell noch die S/4HANA-Transformation vorbereiten, ist man hier bereits einen Schritt weiter. Die Migration ist inklusive der Logistikmodule im Headquarter bereits abgeschlossen. An den anderen Standorten bewegt man sich noch in der ECC-Welt.

Ihre Aufgaben

Es handelt sich hier um eine **vollumfängliche Beraterrolle**. Als Teil des sechsköpfigen SAP-SD-Teams beraten Sie die Entscheidungsträger im Fachbereich, entwickeln Lösungen zur Abbildungen der Prozesse im System und setzen hands-on via Customizing um. Die Schulung der Kollegen aus dem Business sowie ein (kleiner) Teil Support und Incident- und Changemanagement im Tagesgeschäft runden die Aufgaben ab. Besonders spannend sind die **internationalen Projekte** nicht nur im Rahmen der **S/4-Transformation**.

Die Verantwortlichkeiten innerhalb des Moduls sind dabei nicht in Stein gemeißelt, sondern richten sich stark nach Ihren Stärken und Ihrem Profil. Sie starten je nach Hintergrund entweder in der ECC-Welt oder bereits als Teil des S/4HANA-Teams - beides ist möglich. In den nächsten Jahren werden alle SAP-Mitarbeiter sukzessive der Transformation des Unternehmens folgen, sodass Sie ggf. heute im SAP SD starten, sich aber morgen im S/4HANA Sales bewegen.

Ihr Anforderungsprofil

- relevantes Studium oder entsprechende praktische Erfahrung
- mehrjährige Erfahrung im Modul SD, idealerweise auch S/4HANA Sales (Prozesse und Customizing)
- starke Beratermentalität mit den entsprechenden soft skills
- Reisebereitschaft von 20%
- hervorragende Deutsch und gute Englischkenntnisse

